**Banking**

1. **Segment**

ช่องที่สถาบันการเงินครอบครอง

1. **Customers**

องค์กรและบุคคลที่ใช้บริการหรือผลิตภัณฑ์ที่องค์กรส่งเสริม

1. **Services and products**

การดําเนินการทั้งหมดที่ธนาคารเรียกเก็บค่าธรรมเนียมหรือขายให้กับลูกค้า

1. **Distribution and sales**

วิธีที่ธนาคารมีส่วนร่วมกับผู้เยี่ยมชมวิธีการขายสินค้าหรือบริการให้กับลูกค้า

1. **Processes and techonotogy**

วิธีที่ธนาคารมีส่วนร่วมกับผู้เยี่ยมชมวิธีการขายสินค้าหรือบริการให้กับลูกค้า

1. **Money market deposit accounts**

คล้ายกับการตรวจสอบบัญชีที่ได้รับดอกเบี้ย ยกเว้นว่าพวกเขามักจะจ่ายอัตราดอกเบี้ยที่สูงขึ้นและต้องมียอดเงินขั้นต่ำที่สูงขึ้น

1. **Certificates of deposit**

เป็นเงินฝากออมทรัพย์ที่ต้องการให้คุณเก็บเงินจำนวนหนึ่งไว้ในธนาคารเป็นระยะเวลาที่กำหนด โดยปกติ ธนาคารจะเรียกเก็บค่าปรับหากเราถอนเงินออกก่อนกำหนด

1. **Savings accounts**

Account เหมาะสำหรับผู้ที่ต้องการเก็บเงินไว้ในที่ปลอดภัยและรับดอกเบี้ยไปพร้อม ๆ กัน เราไม่ต้องการเงินจำนวนมากในการเปิดบัญชีออมทรัพย์

1. **Home Loans**

สินเชื่อที่อยู่อาศัยหากต้องการซื้อบ้านเป็นของตัวเอง อันที่จริงแล้วหากเราสามารถจ่ายได้ การขอสินเชื่อบ้านเป็นหนึ่งในการตัดสินใจลงทุนที่ดีที่สุดที่เราสามารถทำได้

1. **Education Loans**

เงินกู้เพื่อการศึกษาที่ธนาคารหลายแห่งเสนอให้ความช่วยเหลือที่จำเป็นอย่างมากในการให้ทุนแก่การศึกษาของบุตรหลานของคุณ

**Insurance**

1. **Policy**

สัญญาเป็นลายลักษณ์อักษรหรือข้อตกลงระหว่างบริษัทประกันภัยกับผู้ถือกรมธรรม์ เอกสารกรมธรรม์ประกอบด้วยรายละเอียดทางกฎหมาย/ถ้อยคําเกี่ยวกับสิ่งที่รวมอยู่ในความคุ้มครองและสิ่งที่ไม่รวมอยู่ในความคุ้มครองของกรมธรรม์

1. **Premium**

ราคาของกรมธรรม์ประกันภัย

1. **Claim**

เป็นจํานวนเงินผลประโยชน์ประกันภัยที่จะชําระให้กับผู้รับผลประโยชน์ตามเอกสารกรมธรรม์

1. **Intermediaries**

โบรกเกอร์ ตัวแทน ฯลฯ

1. **Commission**

จํานวนเงินที่บริษัทประกันภัยจะจ่ายให้กับตัวแทนที่ขายกรมธรรม์

1. **Beneficiary**

ผู้มีสิทธิได้รับผลประโยชน์ตามกรมธรรม์ในกรณีที่เกิดเหตุการณ์ไม่คาดฝัน

1. **Rider**

เป็นสิทธิประโยชน์เพิ่มเติมของกรมธรรม์ที่มีอยู่ ซึ่งโดยปกติจะปรับเปลี่ยนกรมธรรม์เพื่อให้ความคุ้มครองเพิ่มเติม

1. **In force**

กรมธรรม์ประกันภัยที่ชําระเบี้ยประกันภัยเต็มจํานวน

1. **Grace Period**

เป็นระยะเวลาหลังจากวันครบกําหนดชําระของเบี้ยประกันภัยที่กรมธรรม์ยังคงมีผลบังคับใช้

1. **Lapse**

เป็นการบอกเลิกกรมธรรม์ในกรณีที่ไม่มีการชําระเบี้ยประกันภัยก่อนสิ้นสุดระยะเวลาผ่อนผัน

**Healthcare**

1. **Insurer**

นิติบุคคลที่สร้างแผนขายกรมธรรม์และคืนเงินให้กับผู้ถือกรมธรรม์หรือผู้ให้บริการสําหรับการเรียกร้องที่ถูกต้องที่ส่งมา

1. **Policy Holder**

ผู้ถือกรมธรรม์ด้านการดูแลสุขภาพ บุคคลหรือนิติบุคคลที่ซื้อกรมธรรม์จากบริษัทประกันหรือโบรกเกอร์จะชําระเบี้ยประกันภัยให้แก่บริษัทประกันและบางครั้งยื่นข้อเรียกร้อง

1. **Provider**

บุคคลหรือนิติบุคคลที่ให้บริการด้านการดูแลสุขภาพแก่ผู้ถือกรมธรรม์และผู้ติดตามจะได้รับการชําระเงินสําหรับบริการจากผู้ถือกรมธรรม์หรือจากบริษัทประกันโดยการยื่นข้อเรียกร้อง

1. **TPA**

บุคคลหรือนิติบุคคลที่จัดการการเรียกร้องของผู้ถือกรมธรรม์หรือผู้ให้บริการและรับการชําระเงินสําหรับฝ่ายบริหารจากผู้มีส่วนร่วมที่เกี่ยวข้อง

1. **BROKER**

นายหน้าประกันสุขภาพ ตามที่คุณเดาได้ว่าเขาเป็นตัวแทนที่ขายกรมธรรม์ให้กับลูกค้าในนามของบริษัทประกันและได้รับค่าคอมมิชชั่นเป็นการตอบแทนจากบริษัทประกัน

1. **Subscriber**

ผู้ที่ชําระเบี้ยประกันภัยและอยู่ภายใต้ความคุ้มครองของครอบครัว

1. **Member**

ผู้ที่ได้รับความคุ้มครองทางการแพทย์ภายใต้สมาชิก ผู้อยู่ในอุปการะของครอบครัว

1. **Claims**

ใบแจ้งหนี้จากผู้ให้บริการไปยังแพทย์สําหรับบริการที่มอบให้

1. **Coinsurance**

รูปแบบการแบ่งปันค่ารักษาพยาบาลในแผนประกันสุขภาพที่กําหนดให้ผู้เอาประกันภัยต้องจ่ายค่ารักษาพยาบาลตามสัดส่วนที่ระบุไว้หลังจากชําระเบี้ยลดหย่อนแล้ว (ถ้ามี)

1. **Copayment**

รูปแบบของการแบ่งปันค่ารักษาพยาบาลในแผนประกันสุขภาพที่กําหนดให้ผู้เอาประกันภัยต้องจ่ายเงินเป็นดอลลาร์คงที่เมื่อได้รับบริการทางการแพทย์ บริษัทประกันเป็นผู้รับผิดชอบในการชําระเงินคืนส่วนที่เหลือ